



# Да Превърнеш Страстта Си В Успешен Бизнес

Великобритания

Електроника и ИТ

1

## Топ мястото за геймъри



Казват, че ако се занимаваш с това, което обичаш, няма да работиш и ден в живота си. Колкото и утопично да звучи, всичко е възможно, когато следваш страстта си. Точно с тази идея Джонатън Блок решава да стане предприемач.

Професионален програмист със силен интерес към изгряващите технологии и също така геймър, Джонатън решава да създаде вселена, в която геймърите ще се чувстват като у дома си. Ето как се ражда GameOn.games.

Само няколко години след пускането му на пазара, онлайн магазинът получава отлични отзиви и развива силна клиентска база, съставена от лоялни клиенти. Това отчасти се дължи на широката колекция продукти (от гейминг конзоли, сувенити, VR комплекти, гейминг аксесоари и колекционерски предмети до модни артикули за геймъри или вкусни лакомства).

Като програмист, Джонатън създава собствената си платформа от нулата, като следователно обръща внимание на всички детайли, важни за неговите клиенти. Това включва подходящи продуктови категории, многобройни методи за плащане (включително чрез криптовалути), бърз чекаут, както и привлекателен геймърски уебсайт дизайн.



## Да Превърнеш Страстта Си В Успешен Бизнес

Великобритания

Електроника и ИТ

2

### Предизвикателствата В Управлението На Успешен Бизнес



Времето е добило голяма важност за Джонатън, тъй като се занимава с няколко бизнеса едновременно. В резултат на това, той започва да търси маркетинг партньор, който би му позволил да се концентрира върху разработването на бизнесите си, а не върху маркетинг дейностите.

Въпреки че няколко опции на пазара биха му позволили автоматизацията на определени типове кампании, само една от тях би оптимизирала изпълнението 24/7 и да играе ролята на "всичко в едно". В резултат на това, GameOn.games избира Retargeting Biz през лятото на 2020.



# Да Превърнеш Страстта Си В Успешен Бизнес

Великобритания

Електроника и ИТ

3

## Защо Retargeting Biz?

Благодарение на Retargeting Biz, Джонатън не само успява да спести време и усилия с помощта на чудото на автоматизацията, но успява да продава по-ефективно от всякога. Задействан чрез машинно обучение, Retargeting Biz дава възможността на онлайн магазините да създадат персонализирано преживяване за своите клиенти. Умната технология следи клиентското поведение при пазаруване, определя личните предпочитания и прави умни препоръки на продукти, което носи по-високи доходи.

Имайки предвид опита на Джонатън като програмист и обширните му технически познания, Retargeting Biz е естественото решение, което му позволява да персонализира всички свои кампании в детайл.



## Да Превърнеш Страстта Си В Успешен Бизнес

Великобритания

Електроника и ИТ

4

### Как Го Постигнаха?



Стратегическите приоритети на GameOn.games повишават популярността на марката и увеличават продажбите. За да се постигне това, Facebook и Google Ads стават предпочитаните тактики за значителен период от време. Въпреки това, с появата на по-напреднали функции на новата платформа на Retargeting Biz, Джонатън проявява особен интерес към тяхната имплементация.

За да накара рекламите си да се открият, GameOn.games подобрява изображенията си чрез употребата на анимирани стикери, което носи по-високи ангажираност на потребителите и процент на конверсии (CVR).

Същевременно, на страниците от уебсайта са добавени виджети за умни препоръки. Без значение дали са на индивидуални продуктови страници или са готови за чекаут, уебсайт посетителите получават персонализирани продуктови предложения, което води до по-висока Средна стойност на поръчка (AOV).



# Да Превърнеш Страстта Си В Успешен Бизнес

Великобритания  
Електроника и ИТ

5

Резултатите **месец върху месец** за динамични кампании са следните:

- За Facebook и Instagram кампании:
  - **Процентът на конверсии (CVR) е умножен по четири**
  - **Приходите са умножени 3.8 пъти**
  - **Цената за действие (CPA) е намаляла с 60%**
- За Google Ads кампании:
  - **Процентът кликания (CTR) е удвоен**
  - **Процентът конверсии (CVR) е нараснал с 55%**
  - **Приходите са увеличени с 8.13%**
  - **Цената за действие (CPA) е намаляла с 21%**

Само един месец след имплементацията на умните виджети:

- **55% от всички уебсайт посетители са били изложени на предложения от умния виджет**
- **Транзакциите, генерирани чрез Recommendation Engine са имали 28.81% по-висока Средна стойност на поръчка (AOV)**

Само за **шест месеца**, прогресът е забележителен. Retargeting Biz помага на GameOn.games да постигне:

- **6 Return On Ad Spend (ROAS) за Facebook и Instagram кампании**
- **4.03 Return On Ad Spend (ROAS) за Google Ads кампании**
- **150.8% растеж в Средната стойност на поръчка (AOV)**
- **99.6% намаляване на броя изоставени колички**



# Retargeting



**Започнете Да  
Сбъдват Мечтите Си**